

Fiche Description de poste

Nature du poste : **Chargé(e) d'affaires**

Type d'offre : **Emploi à plein temps**

Vous rejoignez une société de biotechnologie créée en 2003 dont le chiffre d'affaires affiche une croissance moyenne de 20 à 50% par an. ProteoGenix commercialise des produits et services dans le domaine des biotechnologies à destination de laboratoires de recherche privés et publics.

Description du poste :

Vous êtes une personne rigoureuse et passionnée par la biologie ? Vous avez peut-être aussi une première expérience réussie dans le marketing ou la vente de produits ou services ?

Vous découvrez un poste de chargé(e) d'affaires, spécialiste de nos services de production et de développement d'anticorps monoclonaux. Vous assurez le lien entre nos laboratoires et nos clients et proposez et conseillez ces derniers sur la meilleure stratégie de développement à suivre.

Le métier de chargé d'affaires présente un double aspect chez ProteoGenix. La première partie c'est la relation client : comprendre correctement les besoins du client, élaborer des stratégies de production ou développement permettant de répondre au challenge fixé par le client afin de pouvoir préparer un chiffrage avec l'aide du laboratoire. Vous gérez ensuite le transfert d'information vers le client et vers le laboratoire conférant au poste une dimension internationale. Vous appréciez l'échange avec une équipe d'une grande diversité culturelle, et avec un bel esprit d'équipe version start-up favorisant la prise d'initiative, l'autonomie et l'acquisition continue de nouvelles compétences.

Par ailleurs, vous retrouvez également tous les autres aspects de la gestion de projet comme la gestion du temps et du budget à la fois pour respecter le cahier des charges des clients mais aussi pour assurer la rentabilité des projets pour ProteoGenix. Vous prenez assurément du plaisir à suivre les résultats du laboratoire, réorienter la stratégie de développement/production si nécessaire, préparer les rapports pour communiquer ces résultats au client et échanger sur la suite des actions et orientations à donner au projet.

Finalement, vous contribuez à l'atteinte des objectifs de chiffre d'affaires relatifs à vos services.

Vous l'aurez compris, un poste de chargé d'affaires chez ProteoGenix vous offre un rôle central au sein de l'entreprise. Vos missions sont diverses, vous échangez avec des interlocuteurs passionnés et les challenges sont motivants. Nous avons hâte de découvrir votre candidature !



Vos tâches:

- Assurer le traitement des leads
- Créer des devis
- Etude technique des projets clients et mise en place de la stratégie de production
- Préparer des propositions commerciales et relances
- Assurer le suivi technique interne des projets avec nos laboratoires
- Communiquer les résultats et avancements auprès des clients
- Développer le portefeuille client par cross selling

Vous évoluez dans un contexte international avec une partie de notre clientèle et l'intégralité de nos fournisseurs à l'étranger.



Formation demandée :

- Bac+5 minimum de formation dans le domaine des sciences de la vie.



Compétences requises :

- Ingénierie d'anticorps
- Capacité à entrer en contact avec nos clients par téléphone ou email afin de les conseiller, leur fournir des offres de prix et réaliser du cross selling.
- Participer à la réflexion stratégique sur le développement du service ainsi qu'aux actions de communication nécessaires pour développer les ventes.
- Niveau d'anglais correct exigé (lu, écrit et parlé)
- Maîtrise parfaite du Pack office,
- Sens de l'organisation, rigueur, autonomie, esprit d'initiative et d'équipe



ProteoGenix SAS
Espace Européen de l'Entreprise
15 rue de La Haye
67300 Schiltigheim, France
Tel. +33 (0)3 90 20 54 70 - Fax +33 (0)3 88 56 16 88
contact@proteogenix.fr
www.ProteoGenix.science



Lieu de travail :

France : Schiltigheim (Zone urbaine de Strasbourg, Alsace)

Les candidats intéressés peuvent soumettre un CV complet et une lettre de motivation à:

career@proteogenix.fr