



# COMMERCIAL H/F CDI A TEMPS COMPLET

## Les missions

Rattaché au Responsable commercial, vous êtes acteur dans le développement de l'entreprise. Vous déployez et vous faites vivre la stratégie commerciale sur le territoire national et international. Ainsi vous mettez en œuvre les actions d'identification de clients potentiels et de fidélisation de clients existants. Votre mission se réalise principalement au siège avec un déplacement par mois à prévoir en moyenne.

Vous assurez un suivi et une analyse de vos actions.

Vous participez à la stratégie de communication externe (réseaux sociaux, webinaire, mailing...)

## Le profil idéal

Vous avez une formation en biologie. Vous bénéficiez d'une expérience similaire de commercial BtoB dans un environnement biotech. Vous avez pour motivation la satisfaction client, lui trouver des solutions. Vous savez écouter, anticiper, relever les défis. Votre anglais est opérationnel pour communiquer avec nos clients. Vous avez un bon relationnel et vous savez développer un esprit d'équipe avec les contributeurs locaux autour d'objectifs ambitieux. Vous êtes organisé et rigoureux. Vous êtes réactif pour répondre aux aléas du terrain. Votre orientation résultat vous permette d'apporter une réelle valeur ajoutée et de faire évoluer l'entreprise.

## Le cadre de travail

Située dans la région nantaise, la société Atlantic Bone Screen (ABS) est une société de prestation de recherches (CRO) dans le domaine de la biologie. Nos clients sont les centres de recherche de l'industrie pharmaceutique, biotechs et medtechs. ABS est une des filiales du groupe Atlanta (45 personnes), qui partage les valeurs suivantes: la force de conseil, l'expertise, la réactivité, l'adaptabilité et le challenge. Certifiée iso 9001, l'intégration de notre collaborateur se déroule selon un processus de 6 mois et bénéficie d'un accompagnement pour réussir pleinement sa montée à bord et ses missions.

Votre rémunération brute annuelle se compose d'un fixe (selon l'expérience) + d'un variable + intéressement.

Poste à pourvoir : Novembre 2022

Candidature: [rh@atlantic-bone-screen.com](mailto:rh@atlantic-bone-screen.com)