

Situés dans la région nantaise, nous sommes une société de recherche sous contrats qui vise à optimiser et accélérer les programmes de recherche et de développement de nos clients nationaux et internationaux dans le domaine de la chimie.

Filiale du groupe Atlanta qui emploie plus de 40 personnes, nos valeurs sont : la force de conseil, l'expertise, la réactivité et l'adaptabilité, le challenge.

Vous êtes commercial avec une expérience de 5 minimum notamment dans les prestations de services sur le marché biotech/pharma. Vous avez pour motivation la satisfaction client, lui trouver des solutions. Vous savez écouter, anticiper, relever les défis, parler l'anglais, vous portez les valeurs de l'entreprise, alors vous êtes le collaborateur que nous recherchons.

Votre rémunération brute annuelle se situera entre 35k€ et 40k€ + primes sur objectifs + intéressement,

Rattaché au Responsable commercial, vous intervenez principalement dans les domaines suivants :

***Développer le portefeuille clients et le CA en France et à l'international:***

- Identifier des partenaires potentiels et les interlocuteurs clés (décideurs, prescripteurs, utilisateurs)
- Gérer le portefeuille clients (Pharma, Medtech, Biotech, Agroalimentaire, Cosmétique)
- Assurer les déplacements mensuels

***Stratégie Marketing :***

- Réaliser des campagnes de mailing ciblées de façon mensuelle
- Alimenter la page LinkedIn de l'entreprise (3/4 fois par mois)
- Accompagner des projets de Webinaires (1/2 par an)

***Reporting:***

- Savoir analyser ses chiffres et compléter les tableaux de suivi
- Participer aux synthèses à mi-parcours et annuelles
- Proposer des axes d'amélioration sur la partie commerciale

***Date de prise d'effet :*** à partir de janvier 2022

***Candidature:*** [rh@atlanchimpharma.com](mailto:rh@atlanchimpharma.com)